

## Skupina Sodexo oznámila růst výnosů i provozního zisku za účetní rok 2009

- Výnosy vzrostly o 7,9 %, včetně 2,5 % organického růstu
- Provozní zisk ve výši 746 milionů euro, nárůst o 8,1 %
- Nárůst čistého výnosu o 4,5 % po financování akvizic, udržení navrhované dividendy ve výši 1,27 euro na akcii
- Výhled na fiskální rok 2010: výnosy budou na stejné úrovni jako v předcházejícím roce; provozní zisk mezi 750 a 770 miliony euro, při stálých měnových kurzech
- Střednědobé ambice potvrzeny

Paříž, 10. listopadu 2009 – Představenstvo společnosti Sodexo (NYSE Euronext Paris FR 0000121220 - OTC: SDXAY) se sešlo 6. listopadu 2009 pod vedením Pierre Bellona, aby uzavřelo účetní knihy za rok končící k 31. srpnu 2009. Výkonný ředitel Michel Landel předložil finanční výsledky za fiskální rok 2009.

### Klíčové ukazatele finanční výkonnosti za fiskální rok 2009

V milionech euro	Fiskální rok končící k 31. 8.		Změna stálých směnných kurzů	Měnový vliv	Celková změna
	2009	2008			
<b>Hlavní body výsledovky</b>					
Výnosy	14 681	13 611	+ 6,4 %	+ 1,5 %	+ 7,9 %
<i>Organický růst</i>	2,5 %	7,7 %			
Provozní zisk	746	690	+ 6,7 %	+ 1,4 %	+ 8,1 %
<i>Rozpětí provozního zisku</i>	5,1%	5,1 %			
Čistý výnos	393	376	+ 5,3 %	- 0,8 %	+ 4,5 %
Zisk na akcii (v eurech)	2,54	2,42	+ 5,8 %		
Dividenda na akcii (v eurech)	1,27	1,27	-		
<b>Hlavní body finanční struktury</b>					
Čistá hotovost z provozní činnosti	577	780			
	<b>K 31. 8. 2009</b>	<b>K 31. 8. 2008</b>			
Poměr půjček k vlastnímu kapitálu	38 %	21 %			

Výkonný ředitel společnosti Sodexo, Michel Landel, komentoval výsledky slovy:

*"I ve zvláště náročném prostředí společnost Sodexo ve fiskálním roce 2009 znovu zvýšila své tržby a zisky na úroveň odpovídající našim cílům. Sodexo zůstává růstovou firmou. S neochvějným zaměřením na budoucnost a dlouhodobý horizont jsme v průběhu účetního roku 2009 pokračovali v investicích do implementace své strategie, včetně naší komplexní nabídky, ve školení zaměstnanců, nábore nových talentů, vytváření odborných platforem ve správě nemovitostí a rovněž ve čtyřech akvizicích ve Francii, Německu, Indii a USA. Jak jsme očekávali minulý rok, krize zpomalila rozvoj našich nových podniků a podepsala se na srovnatelném jednotkovém růstu na existujících provozovnách. Tyto vlivy budou pokračovat i v průběhu fiskálního roku 2010 a konsolidované výnosy v nadcházejícím roce tedy pravděpodobně zůstanou na stejné úrovni jako ve fiskálním roce 2009 (při stejném rozsahu a směnných kurzech). Pokud jde o provozní zisk, našim cílem je dosáhnout ve fiskálním roce 2010 výše mezi 750 a 770 miliony euro (při konstantních sazbách). Za tímto horizontem nám značný potenciál našich celosvětových trhů, jedinečná strategická pozice a solidní finanční struktura, poskytují plnou důvěru v naši schopnost dosáhnout střednědobých cílů, které jsme si stanovili, tj. průměrný roční růst výnosů o 7% a rozpětí provozního zisku 6 %."*

## Růst výnosů o 7,9 %

Nárůst výnosů o 7,9% zahrnuje následující:

- **organický růst: + 2,5%;**
- měnový vliv: + 1,5%;
- změny v rozsahu konsolidace: + 3,9%.

V oblasti **On-site Service Solutions**<sup>1</sup> jsme v tomto roce zaznamenali následující dění:

- pokračující masivní organický růst v oblasti **Zdravotní péče a Seniorů**<sup>1</sup> (+ 5,2 %) odrážející vedoucí pozici společnosti Sodexo na trhu, zvláště v Severní Americe;
- solidní výkon v oblasti **Vzdělávání**, s organickým růstem ve výši 4,6 %, včetně uspokojivého růstu v Severní Americe;
- omezenou aktivitu ve všech světových regionech v oblasti **Firemní** (0,8 %).

Dle geografického členění byl organický růst v oblasti **On-site Service Solutions**<sup>1</sup> výsledkem následujícího:

- mírný nárůst (+ 1,8 %) v Severní Americe, tažený zejména rychle rostoucími segmenty Zdravotní péče, Seniorů a Vzdělávání, které vynahradily pokles zaznamenaný ve Firemním segmentu;
- udržení výnosů (+ 0,1 %) v kontinentální Evropě, i přes pokles výnosů v oblastech Firemní a Sport a volný čas;
- solidní aktivita ve Spojeném království a Irsku, s 6,7% růstem nezahrnujícím vliv zakázky na pohostinské služby na Světovém poháru v rugby v roce 2007;
- pokračující silná aktivita ve zbytku světa (+ 11,9 %), zejména díky dvoucifernému růstu ve vzdálených oblastech a v Latinské Americe.

Služby Správy nemovitostí rovněž celkově podstatně přispěly k tomuto organickému růstu, když za fiskální rok 2009 dosáhly 23,9 % konsolidovaných výnosů Skupiny v porovnání s 21,6 % v předešlém roce.

A konečně organický růst v segmentu **Řešení pro motivaci**<sup>1</sup> zůstal vynikající, ve výši 14%.

Objem vydaných poukázek vzrostl z 10,4 miliard euro ve fiskálním roce 2008 na 12,1 miliard euro za fiskální rok 2009, což představuje nárůst o 16,7 % v běžných sazbách.

<sup>1</sup> K zachycení své strategické pozice se společnost Sodexo rozhodla změnit názvy svých činností následovně:

- „Food and Facilities Management Services“ (Stravovací služby a správa nemovitostí) jsou nyní „On-site Service Solutions“
- „Service Vouchers and Cards“ (Poukázky a karty na služby) jsou nyní „Motivation Solutions“ (Řešení pro motivaci).

Tento výkon byl podepřen následujícím vývojem klíčových ukazatelů výkonnosti společnosti Sodexo v průběhu roku:

- míra retence klientů byla 93,5 % v porovnání s předchozím rokem;
- méně než 3 % srovnatelného jednotkového růstu na stávajících provozovnách, odrážející prudký pokles v objemech ve Firemním segmentu ve Spojených státech a Evropě;
- míra obchodního rozvoje (tj. nově získané zakázky) byla přibližně 6%.

## Nárůst provozního zisku o 8,1 %

Provozní zisk ve fiskálním roce 2009 vzrostl o 8,1 % na 746 milionů euro, což představuje nárůst o 6,7 % při stálých směnných kurzech.

Tento masivní růst provozního zisku je výsledkem:

- výrazné nárůsty objemu vydaných poukázek v oblasti Řešení pro motivaci;
- lepší ziskovost v Severní Americe, kde provozní ziskové rozpětí vzrostlo ze 4,8 % na 5,2 %;
- výraznější příspěvek od zbytku světa (Latinská Amerika, Střední Východ, Afrika, Asie a Austrálie).

Tento solidní výkon více než vyvážil negativní vliv následků ekonomické krize, které jsme zaznamenali v segmentech Firemní a Sporty a volný čas v kontinentální Evropě a ve Spojeném království a Irsku.

V průběhu roku Skupina rovněž dosáhla výkonnostních úspor ve výši více než 50 milionů euro na administrativních a pomocných nákladech v souladu s cíli, které stanovil výkonný výbor na začátku účetního roku 2009.

Výsledné konsolidované provozní ziskové rozpětí bylo 5,1 %, což je srovnatelné s předchozím rokem.

## Růst čistého výnosu o 4,5 % a zisku na akcii o 5 %

Zatímco provozní zisk narostl o 8,1 %, čistý výnos Skupiny vzrostl pouze o 4,5 %, pokud vezmeme v úvahu zvýšené úrokové náklady z financování akvizic provedených během posledních dvanácti měsíců.

## Dividendy

Navzdory ekonomické krizi navrhne představenstvo společnosti Sodexo valné hromadě akcionářů, která se bude konat 25. ledna 2010, aby byly **dividendy zachovány** ve výši 1,27 euro na akcii.

## Finanční model vytvářející hotovost

Čistá hotovost z provozních činností činila 577 milionů euro, čímž se znovu prokázala kvalita finančního modelu společnosti Sodexo, který je hlavní výhodou v tomto krizovém prostředí.

Čistá hotovost z provozních činností byla použita k financování:

- čistých provozních investic ve výši 223 milionů euro (1,5 % z výnosů);
- akvizic (bez divestic a hotovosti držené získanými společnostmi) ve výši 526 milionů euro.

Společnost Sodexo vydala ve fiskálním roce 2009 tři nové dluhové instrumenty, čímž zajistila úhradu dvou emisí dluhopisů splatných v březnu 2009 a rovněž prodloužila splatnost svých půjček.

K 31. srpnu 2009 činil čistý dluh 889 milionů euro, což představuje pouze 38 % konsolidovaného vlastního kapitálu Skupiny. Hrubý dluh představoval ke stejnému datu menší objem než čtyřletý provozní cash flow.

## Čtyři strategické akvizice

Během fiskálního roku 2009 provedla společnost Sodexo řadu cílených akvizic, které jí umožnily posílit globální vedoucí pozice na trzích s vysokým potenciálem:

- **Score Group**, čtvrtý největší poskytovatel stravovacích služeb ve Francii, konsolidoval pozici společnosti Sodexo na francouzském trhu, zvláště ve Firemním segmentu v pařížském regionu;
- **Zehnacker** v Německu, specializující se na služby v segmentu Správy nemovitostí a Zdravotní péče. Tato akvizice podpoří schopnost Skupiny poskytovat komplexní služby hlavním mezinárodním klientům na německém trhu s vysokým potenciálem.
- **Radhakrishna Hospitality Services Group (RKHS)** v Indii umožňující společnosti Sodexo dosáhnout jednoznačně vedoucí pozice v komplexních službách na jednom z největších asijských trhů.
- **Comfort Keepers**, jeden z předních poskytovatelů nelékařských domácích služeb pro seniory a osoby vyžadující péči na severoamerickém trhu. Tento seniorský trh má pro Sodexo významný celosvětový potenciál.

## Výhled

### Cíle na fiskální rok 2010

Michel Landel zdůraznil představenstvu společnosti Sodexo, že i přes celkově uspokojivý výkon za fiskální rok 2009 začaly být počáteční účinky ekonomické krize poprvé plně pocítovány ve všech činnostech a zemích Skupiny teprve od druhého čtvrtletí fiskálního roku.

Za předpokladu současné nejistoty a pravděpodobně pomalého globálního ekonomického zotavování zůstanou tedy výnosy ve fiskálním roce 2010 (při konstantním rozsahu a směnných kurzech) pravděpodobně na stejné úrovni jako ve fiskálním roce 2009. Cílem skupiny na fiskální rok 2010 je dosáhnout provozního zisku mezi 750 a 770 miliony euro (při stálých sazbách).

Společnost Sodexo v nedávné době vyhrála několik prestižních zakázek, ale kvůli krizi se některá rozhodnutí klientů a nové vyhlídky pozdržely. Růst tržeb ve stávajících provozovnách se rovněž zpomalil. V důsledku toho byla míra nového obchodního rozvoje na začátku roku nižší než v minulých letech a v první polovině fiskálního roku 2010 očekáváme mírný pokles výnosů.

Ve fiskálním roce 2009 dosáhla společnost Sodexo 50 milionů euro na úsporách a ziscích z produktivity v oblasti administrativních a pomocných nákladů. Pro fiskální rok 2010 má Sodexo za cíl zlepšit organizační účinnost o dalších 60 milionů euro (čímž dosáhne téměř 10 % těchto nákladů za dva roky). Tyto zisky umožní reinvestice pro pokračující dlouhodobé investice.

### Střednědobý výhled

Sodexo potvrzuje své střednědobé cíle: tj. dosáhnout průměrného ročního růstu výnosů ve výši 7% a provozního ziskového rozpětí 6%.

S významným tržním potenciálem odhadovaným na 780 miliard euro, zvláště v segmentech, v nichž je Skupina světovým lídrem – Zdravotní péče, Senioři, Vzdělávání a Obrana – těží společnost Sodexo ze zásadních konkurenčních výhod:

- silné hodnoty, etické zásady a motivovaní zaměstnanci;
- jedinečná strategická pozice: týmy Sodexo po celém světě jako jediné poskytují tak komplexní a integrovanou nabídku, která spojuje On-site services solution a Řešení pro motivaci;
- jedinečná globální síť působící v 80 zemích, která pokrývá více než 80 % světové populace a přes 92 % globálního HDP;
- finanční model, který prokázal své přednosti a efektivitu a umožňuje společnosti Sodexo financovat její další rozvoj;
- nezávislost společnosti Sodexo, která Skupině umožňuje naplňovat dlouhodobou strategii.

## O společnosti Sodexo

Služby přispívající ke kvalitě života hrají důležitou roli v životě jednotlivců a ovlivňují výkonnost organizací. Na základě tohoto přesvědčení působí společnost Sodexo od doby, kdy ji Pierre Bellon v roce 1966 založil jako strategický partner pro společnosti a instituce, jejichž prioritou je výkon.

380 000 zaměstnanců společnosti Sodexo v 80 zemích po celém světě sdílí stejné nadšení, když navrhují, řídí a dodávají služby svým klientům v rámci komplexního portfolia divizí On-site Service Solutions a Řešení pro motivaci (Motivation Solutions).

Sodexo tak přišlo na trh s novou podobou organizace poskytující služby, která prosazuje naplnění potřeb zaměstnanců a přispívá k ekonomickému, sociálnímu a environmentálnímu rozvoji obcí, regionů a zemí, v nichž působí.

### Klíčové ukazatele společnosti Sodexo

(k 31. srpnu 2009)

- konsolidované výnosy 14,7 miliard
- 380 000 zaměstnanců
- 33 900 provozoven
- 50 milionů spotřebitelů obslužených každý den
- 80 zemí
- tržní kapitalizace 6,5 miliard euro (k 9. listopadu 2009)

Tato tisková zpráva obsahuje tvrzení, která lze považovat za výhledová, a jako taková se nemusí přesně vztahovat k historickým nebo současným faktům. Tvrzení představují názory vedení k datu jejich prohlášení a nepřijímáme žádnou odpovědnost za jejich aktualizaci.

#### Tisk

Jean-Charles TREHAN  
Tel. & Fax: +33 1 57 75 80 24  
E-mail: [jean-charles.trehan@sodexo.com](mailto:jean-charles.trehan@sodexo.com)

#### Vztahy s investory

Pierre BENAICH  
Tel. & Fax: +33 1 57 75 80 56  
E-mail: [pierre.benaich@sodexo.com](mailto:pierre.benaich@sodexo.com)